

## **Исламские финансы (исламский банкинг) и перспективы взаимодействия со странами Организации исламского сотрудничества**

В настоящий момент Внешэкономбанк развивает сотрудничество и взаимодействие со странами Организации исламского сотрудничества (далее – ОИС).

В качестве основных направлений сотрудничества со странами ОИС можно выделить следующие:

- Выход на новые рынки экспорта российской продукции, увеличение доли российского экспорта, поддержка экспорта российской продукции;
- Привлечение финансирования от финансовых институтов и инвесторов стран ОИС как с помощью традиционных инструментов, так и инструментов исламского банкинга.

**Товарооборот** со странами ОИС на сегодняшний день является невысоким, при этом перспективы наращивания экспорта российской продукции существенны. Именно экспорт, и как следствие, инвестиции в проекты с последующим экспортом в страны ОИС является наиболее перспективным направлением сотрудничества для российской стороны.

Наибольший интерес инвесторов стран ОИС вызывают проекты с экспортной составляющей в таких отраслях как:

- Агропромышленный сектор. Наибольшие инвестиции в агропромышленный экспорт осуществляют Саудовская Аравия, ОАЭ и Катар, что является основой их системы продовольственной безопасности. Продукты питания должны пройти соответствующую сертификацию.
- Высокие технологии. Технологии, которые могли бы быть применены в медицине, нефтяной промышленности, металлургии, машиностроении и т.д.
- Промышленность. Металлургия и транспортная промышленность с последующим экспортом в страны ОИС.
- Энергетика. Строительство энергетических станций и ЛЭП;

Кроме этого, инвесторы стран Ближнего Востока заинтересованы в инвестировании в инфраструктуру (особенно способствующую развитию потенциального товарооборота и сокращению транспортных издержек) и недвижимость.

**Активы мирового исламского финансового сектора** в настоящее время составляют \$1,9 трлн. (при среднегодовом росте на 15%), из которых на банковские активы приходится \$1.6 трлн, исламский долговой рынок занимает порядка \$0.3 трлн, а активы страховых компаний и фондов вместе составляют около \$0.1 трлн. На текущий момент исламским финансированием занимается около 550 банков более чем в 80 странах мира.

**Исламский банкинг** (или исламские финансы) – финансовая система, получившая широкое распространение в странах ОИС, предполагающая ведение финансовых операций в соответствии с законами шариата, основанных на следующих принципах:

- Запрет на ссудный процент с долга (риба, ростовщичество);
- Запрет на намеренный риск, выходящий за пределы необходимого и неопределенность в контракте (гарар);
- Запрет спекуляции (майсир);
- Запрет сделок с запрещенными товарами и услугами (халяль) – производство и продажа алкоголя и табака, свинины и т.д.

Одна из самых главных особенностей исламского финансирования – оно всегда основано на материальных активах. Деньги не признаются товаром или предметом торговли. Другой важной особенностью исламских финансов является разделение риска участия в проекте для всех сторон сделки. На практике, классические инструменты исламских финансов, по своей сути, близки к проектному финансированию, предоставлению отсрочки платежа, долгосрочной финансовой аренде, а именно:

**Мушарака** – совместное долевое предприятие, в котором инвесторы осуществляют вложения и делят между собой полученные прибыли и убытки в соответствии с размером пая каждого участника. Проектное финансирование.

**Мудароба** – договор, согласно которому клиент банка передает деньги банку для последующего вложения этих денег в определенный проект или вид деятельности. Проектное финансирование.

**Иджара** – соглашение между банком и клиентом, по которому банк покупает, а затем сдает в аренду оборудование по требованию клиента. Долгосрочная аренда, аналог лизинговой операции.

**Мурабаха** – соглашение, по которому банк приобретает необходимый клиенту актив у продавца и продает его клиенту с отсрочкой платежа. Торговое финансирование.

**Салам** – договор купли-продажи товаров с отсрочкой поставки товара. Авансовое финансирование.

**Истисна** - вид договора купли-продажи, предмет которого не существует в момент заключения соглашения. Производитель изготавливает товар специально по требованию заказчика по заранее оговоренной цене и характеристикам. Проектное финансирование, договор подряда.

**Во Внешэкономбанке** функционирует Рабочая группа по альтернативным финансам, целью которой является координация деятельности самостоятельных

структурных подразделений Внешэкономбанка по вопросам, связанным с использованием Внешэкономбанком инструментов альтернативных финансов, в основном исламских финансовых инструментов.

В целях развития исламских финансов (партнерского банкинга) в Российской Федерации представители Внешэкономбанка также активно участвуют в совместной работе с Федеральным Собранием Российской Федерации (Совет Федерации и Государственная Дума) и Банком России.

## **Требования к презентационным материалам**

**Для представления проектов** потенциальным инвесторам необходимо подготовить **презентационные материалы на английском языке** общим объемом не более 10 слайдов, содержащие следующую информацию:

### **1. Информация о проекте:**

- описание проекта и производимого продукта;
- отрасль проекта;
- общая стоимость проекта, предполагаемая форма и объем требуемого финансирования);
- этапы реализации проекта;
- текущий статус проекта;

### **2. Информация о компании:**

- собственник;
- сфера деятельности (отрасль);
- структура уставного капитала с указанием долей основных участников;
- производимая продукция.

### **3. Маркетинг проекта. Ключевые преимущества компании, проекта и производимой продукции на рынке (при наличии - SWOT-анализ);**

### **4. Финансовые показатели проекта (IRR, NPV, PBP);**

### **5. Параметры финансирования:**

- форма финансирования;
- валюта финансирования;
- сумма финансирования;
- объем собственного участия;
- общий срок финансирования;

### **6. Информация о потенциальном экспорте продукции в страны ОИС, импорте оборудования из стран ОИС; иные взаимодействия компании и проекта со странами ОИС.**